

LA FINANCE DE CONSERVATION DANS LE BASSIN DU CONGO: ETUDE DE MARCHÉ RÉGIONALE

Présentation à la Réunion des Parties du Partenariat pour
les Forêts du Bassin du Congo - 4 juin 2024



- 1. Introduction: contexte, objectifs et méthodologie**
- 2. Définition de la finance de conservation**
- 3. Etat des lieux dans les pays CAFI**
- 4. Opportunités pour le développement de la finance de conservation**
- 5. Barrières régionales à la finance de conservation**
- 6. Conclusion et recommandations**

Altai a réalisé pour l'UICN et CAFI une étude sur la finance de conservation dans les pays du bassin du Congo

Contexte

- Le **Fonds Nature+ Accelerator** investit dans des projets de SfN, qui génèrent un retour sur investissement tout en ayant un impact positif sur la conservation
- Malgré les besoins considérables en matière de financement des SfN dans les pays CAFI, **la région est sous représentée dans le portefeuille d'investissement** du Fonds, et plus généralement dans les initiatives de financement innovant de la conservation
- La facilité d'assistance technique (TAF) de l'UICN a donc mandaté Altai pour **réaliser une étude de marché de la finance de conservation dans la zone**

Objectifs

- Dresser un **état des lieux régional** du financement de la conservation
- Identifier les **obstacles au développement de la finance de conservation** spécifiques à la région et à chaque pays CAFI
- Identifier et évaluer les **opportunités d'investissements** dans des SfN
- Formuler des recommandations

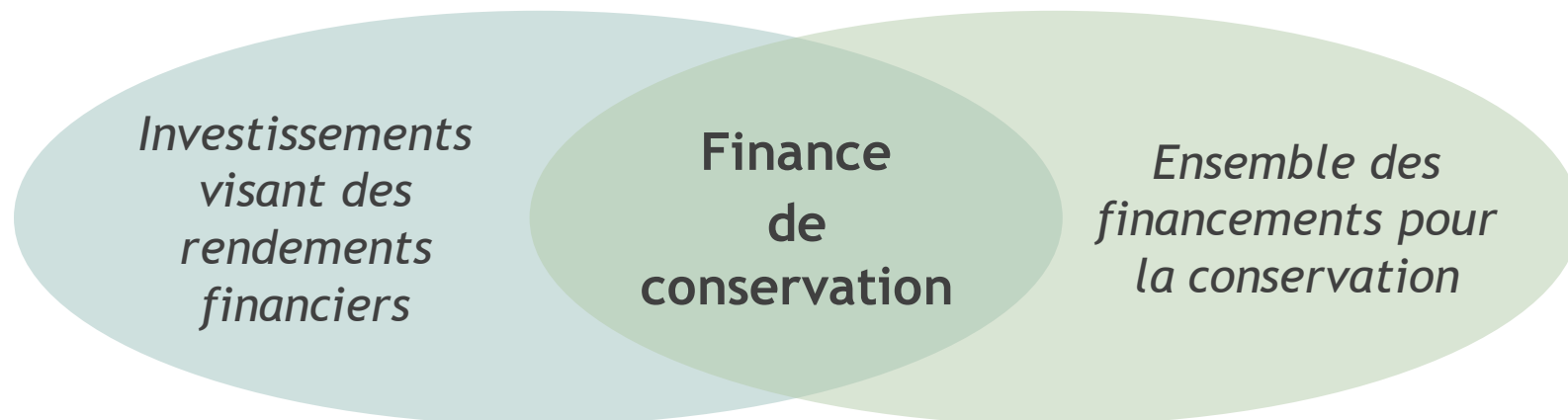
Approche

- **36 entretiens** avec des acteurs de la finance de conservation
- **Recherches secondaires**

Cette présentation vise à partager les principaux résultats de la recherche réalisée par Altai (résultats préliminaires)

La finance de conservation désigne l'ensemble des financements visant à la fois un rendement financier et un impact positif sur la biodiversité

« La finance de conservation désigne les investissements privés et publics à la recherche de rendement financiers visant à générer des avantages positifs et mesurables en matière de conservation » CPIC, 2021

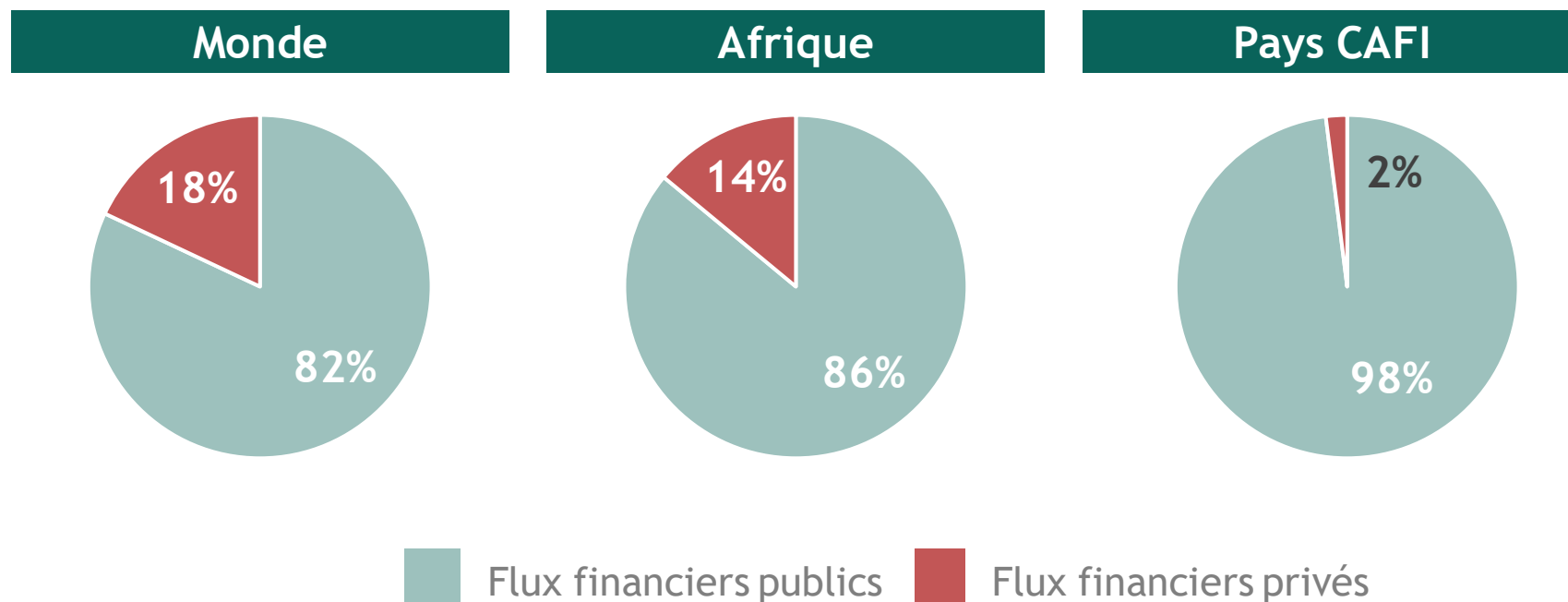


Les SfN peuvent générer des retours financiers de plusieurs manières

Sources de revenus	Description	Exemples de projets
Vente de matières premières	Revenus issus de la vente de produits issus d'activités agricoles ou forestières qui contribuent positivement aux efforts de conservation	<i>Développement de chaînes de valeur de produits forestiers non ligneux, production durable de bois (par exemple certifiée FSC)</i>
Monétisation de services environnementaux	Revenus issus de la vente de crédits carbone ou biodiversité, paiement pour services environnementaux, etc. issus de projets de restauration et de conservation	<i>Restauration de mangroves/forêts, reforestation et reboisement, projets REDD+, projet de gestion durable de l'eau</i>
Vente d'autres services	Revenus générés par la vente d'autres services tels que l'écotourisme ou des solutions digitales pour la conservation	<i>Réserves naturelles avec droits d'entrée payants, solutions digitales permettant l'adoption pratiques agricoles durables, systèmes d'information pour le suivi et la quantification de la biodiversité</i>

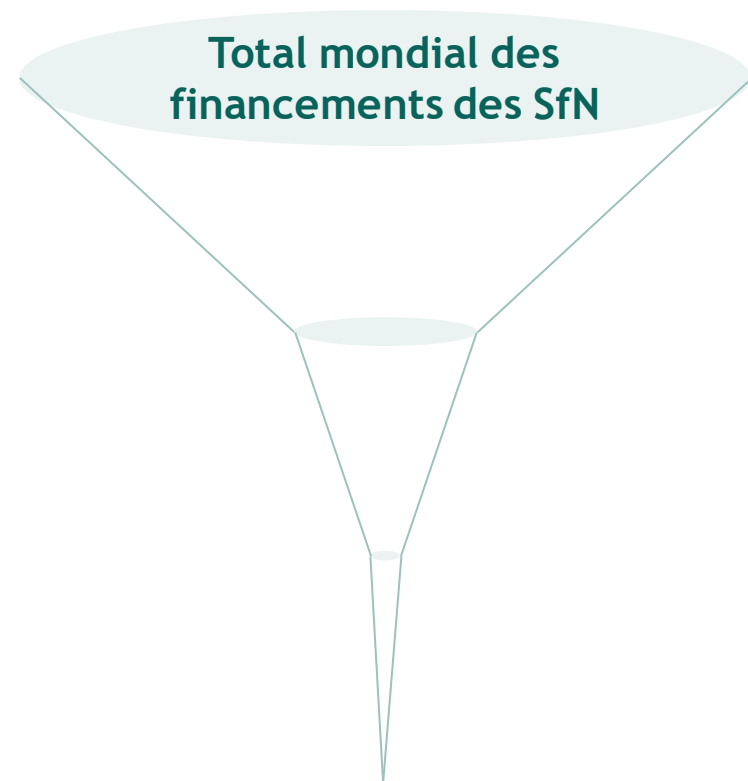
Le financement privé de la conservation est très limité dans les pays CAFI...

Répartition du financement de la conservation par source publique ou privée en 2022



Sources: Données pour le monde PNUE, State of Finance for Nature - The Big Nature Turnaround, repurposing \$7 trillion to combat nature loss, 2023; Données régionale et pour les pays CAFI : Climate Policy Initiative, Landscape of Climate Finance in Africa, 2022 - L'hypothèse a été faite que la part des financements publics et privés est similaire pour le financement du climat et de la conservation.

...et les volumes de la finance de conservation presque négligeables



Financements privés
des SfN visant un
retour financier dans
les pays CAFI

Flux financiers mondiaux pour les SfN en 2022¹

\$200 milliards

Flux financiers pour le climat vers l'Afrique
identifiés sur la période 2019-2020²

\$30 milliards

Flux financiers pour le climat vers les pays CAFI
identifiés sur la période 2019-2020²

\$1 milliard

Flux financiers privés pour le climat vers les pays CAFI
identifiés sur la période 2019-2020²

\$20 millions

Flux financiers vers les SfN visant un retour
financier dans les pays CAFI³

Négligeable

Plusieurs types de projets pourraient générer des rendements financiers et des bénéfices en matière de conservation, avec un potentiel variable

	Potentiel ROI élevé	Potentiel ROI moyen	Potentiel ROI faible
Conservation/ Restauration terrestre	<ul style="list-style-type: none"> Projets ARR Projets REDD+ Pratiques de gestion forestières améliorées 	<ul style="list-style-type: none"> Ecotourisme 	<ul style="list-style-type: none"> Restauration tourbières et prairies
Conservation marine et résilience côtière		<ul style="list-style-type: none"> Restauration et conservation des mangroves 	<ul style="list-style-type: none"> Pêche et aquaculture durables
Agriculture	<ul style="list-style-type: none"> Chaines de valeur produits tropicaux Pratiques agricoles durables Biochar 		
Innovations		<ul style="list-style-type: none"> Financement d'unités de cogénération Foyers améliorés Solutions numériques 	<ul style="list-style-type: none"> Solutions d'économie circulaire

Note: L'évaluation qualitative des types de projet par Altai est basée sur i) l'existence d'exemples réussis dans la région ; ii) l'alignement du projet avec les priorités du Fonds Nature+ Accelerator ; iii) la possibilité de surmonter les limites identifiées

L'environnement macro-économique est l'un des critères principaux pour les investisseurs

Défis liés à l'environnement macro-économique

- Environnement politique et défis de gouvernance
- Défis sécuritaires et incertitude/instabilité
- Infrastructures et défis logistiques

La question réglementaire est essentielle pour le développement de la finance de conservation

Défis liés à l'environnement réglementaire et politique

- Climat des affaires parfois perçu comme défavorable
- Problématiques liées à la sécurisation du foncier
- Manque de cadre réglementaires pour la monétisation des services environnementaux
 - Manque de définition de la propriété des droits carbone et de processus clairs créant de l'incertitude et un manque de visibilité pour les porteurs de projets
 - Absence de cadre juridiques sur les autres types de monétisation

De nombreux acteurs ont souligné le manque de capacité des organisations locales comme l'un des principaux défis

Défis liés à l'offre (manque d'opportunités)

- **Manque de capacité de certains porteurs de projets, qui ne répondent pas aux standards d'investisseurs internationaux**
 - Manque de ressources humaines et expertise
 - Manque de garanties
 - Manque de connaissance des mécanismes de financement innovants, qui sont parfois complexes
- **Accès limité au financement et à l'assistance technique**

Les investisseurs ont tendance à déprioriser la région en raison d'un manque de connaissance du contexte et de l'absence de réseaux de partenaires établis

Défis liés à la demande (investisseurs)

- Le coût d'entrée dans une nouvelle région et le manque de connaissance du contexte régional conduit à une dépriorisation du bassin du Congo
- Manque d'alignement entre les exigences en matière de retours financiers et la réalité du terrain
- Manque de partenaires pour l'identification de projets, l'obtention d'information et des co-investissements

Certains axes de travail pourraient permettre de créer un environnement plus favorable à la finance de conservation et de répondre aux défis identifiés

- Faciliter la collaboration et le partage de connaissance entre les parties prenantes
- Renforcer les capacités des porteurs de projets locaux via des partenaires intermédiaires et soutenir des acteurs déjà bien implantés
- Sensibiliser et développer les connaissances des investisseurs étrangers et des porteurs de projets internationaux
- Développer les instruments de finance mixte public privé
- Etablir des orientations politiques et des réglementations claires, stables, cohérentes entre elles et favorables aux investissements